



IVECO est un fabricant de véhicules industriels modernes toute gamme confondue, innovant et actif au niveau mondial. Cette gamme comprend aussi bien des véhicules légers que lourds comme des autobus, des véhicules spéciaux de lutte contre les incendies, des véhicules militaires et tout terrain ainsi que pour la construction et l'exploitation minière.

Nous faisons partie d'IVECO Group, qui joue un rôle de premier plan sur le marché mondial des biens d'équipement.

Auprès de notre société, vous trouverez un travail motivant basé sur la responsabilité et l'initiative personnelles, des conditions salariales attrayantes et de nombreux avantages comme la formation continue, des possibilités de promotion et des prestations sociales de premier ordre.

Pour compléter notre équipe de vente en Suisse romande, nous recherchons un(e) :

CONSEILLER(ÈRE) DE VENTE VÉHICULES UTILITAIRES LOURDS (H/F)

Votre mission:

- Gérer le portefeuille des clients existants et acquérir de nouveaux clients
- Établir des offres, calculs et contrats selon le cahier des charges de la direction
- Conseiller les clients sur les différents véhicules, les accessoires, les superstructures, les contrats de financement, contrats de maintenance et d'entretien
- Organiser et gérer la livraison des véhicules
- Participer aux expositions et promotions de ventes
- Développer la clientèle dans le territoire de vente alloué; Jura-Nord vaudois, canton de Neuchâtel et canton du Jura

Votre profil:

- Formation technique de base comme mécanicien d'automobile ou mécanicien de machines agricoles ou formation commerciale de base telle que spécialiste de la vente au détail ou similaire avec des bonnes compétences techniques
- Formation commerciale et/ou de vente
- Plusieurs années d'expérience dans la vente
- Bonnes compétences en informatique (MS Office)
- Langue maternelle française, des bonnes connaissances d'allemand et d'anglais serait un atout
- Bon négociateur, autonome, apparence soignée
- Permis de conduire cat. B obligatoire, cat. C serait un atout indéniable

Un environnement commercial dynamique ainsi qu'une équipe conviviale vous attend. Avons-nous éveillé votre intérêt? N'hésitez pas de nous contacter. Pour tous renseignements, Monsieur Antonello Di Rocco se tient à votre disposition au 021 804 75 14. Veuillez envoyer votre dossier de candidature complet à bewerbung-ch@cnhind.com.